



LES ATELIERS DU BOOSTER

* FONTAINEBLEAU
CENTRE STOP & WORK

CÉLY
10 RUE FIEF*

* FONTAINEBLEAU
CENTRE STOP & WORK

ATELIERS DÉDIÉS À LA CRÉATION ET AU DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE



PLUS DE

300
PARTICIPANTS
PAR AN

LES « MARDIS DU BOOSTER » sont des ateliers gratuits, ouverts à tous les (futurs) entrepreneurs et collaborateurs.

Ateliers en petits groupes, de 10 à 15 personnes, favorisant les échanges et retours d'expériences.

HORAIRES : de 9H à 11H

AVRIL

Mardi 13

LE SOCIAL SELLING

Animé par Cécile Rousseau
WSI Marketing Digital

Le social selling consiste à développer les ventes grâce aux réseaux sociaux. Comment vous positionner en expert de votre métier, prospecter efficacement, construire et entretenir vos relations ?

Mardi 27

2 MINUTES POUR CONVAINCRE

Animé par Fabien Foucaud

Comment présenter votre activité en 2 min à un client ou à un financeur ? Au cours de cet atelier, vous découvrirez la méthodologie du pitch afin de vous présenter de manière percutante et de ne plus jamais être pris(e) au dépourvu !

MAI

Mardi 11

DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ EN TEMPS DE COVID

Animé par Alexis De Zuchowicz
Bras Droit des Dirigeants

À situation exceptionnelle, actions adaptées ! Comment transformer des contraintes en opportunités commerciales, se distinguer des concurrents et sortir gagnant de cette période ?

Mardi 25

CONSTITUER SON BUSINESS PLAN

Animé par Charlotte Perreau
CCI 77

Le business plan est un document de communication et de stratégie. Il doit exprimer votre vision du développement commercial sur le court et moyen terme. Il doit aussi convaincre votre banquier, vos financeurs ou vos futurs associés. Nous verrons ensemble comment et pourquoi rédiger un business plan.

JUIN

Mardi 8

FINANCER SA CRÉATION ET SON DÉVELOPPEMENT

Animé par Christophe Jouin
Orcom

Vous créez ? Vous développez ? Vous investissez ? Quand les fonds propres ne suffisent pas, où et comment lever du financement externe : financement bancaire, prêt d'honneur, financement participatif, business angels ou aides publiques. À chaque couple projet / entreprise correspond un financement adéquat

Mardi 22

LE DISCOURS COMMERCIAL

Animé par Philippe Douay
Pool Dev

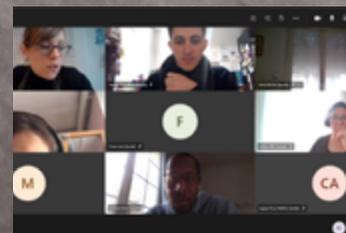
À partir d'un questionnaire, des outils et exercices seront mis en place afin de vous aider à progresser dans votre discours commercial.



LA PÉPINIÈRE D'ENTREPRISES

SOUS RÉSERVE D'ÉLIGIBILITÉ ET SUITE À PASSAGE EN COMITÉ DE SÉLECTION, L'ENTREPRENEUR(E) LAURÉAT(E) EST HÉBERGÉ(E) ET ACCOMPAGNÉ(E) PENDANT 4 ANS MAXIMUM. IL / ELLE BÉNÉFICIE :

- d'une aide financière du Pays de Fontainebleau pour accéder à un BUREAU dans le centre Stop & Work Fontainebleau
- d'un ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ tout au long de son passage au Booster
- d'un accès privilégié au RÉSEAU du Booster: partenaires experts et acteurs du tissu économique local



* En fonction du contexte sanitaire, les ateliers pourront se tenir en visioconférence